

# Checklist

---

## para la evaluación de la creación de un programa de Gestión de Socios

Este cuestionario está diseñado para evaluar la implementación de un programa de Gestión de Socios. Por favor, responde con honestidad y objetividad.

Utiliza esta herramienta de manera regular y proactiva para fortalecer tus defensas y preservar la autenticidad de tus productos en el entorno digital.





## Checklist

SI NO

- Conoces las estrategias de Gestión de Socios?
- ¿Existen objetivos claros y medibles para la gestión de los socios?
- ¿Se han identificado y segmentado los socios según su contribución y valor estratégico?
- ¿Tienes criterios claros y consistentes para seleccionar nuevos socios?
- ¿El proceso de incorporación de nuevos socios es eficiente y garantiza una transición suave?
- ¿Mantienes una comunicación proactiva con tus socios, compartiendo información relevante?
- ¿Existe una colaboración efectiva entre tu empresa y tus socios estratégicos?
- ¿Se han implementado programas para mejorar las habilidades y capacidades de los socios?
- ¿Se utilizan plataformas tecnológicas para gestionar eficientemente las relaciones con los socios de negocio?
- ¿Se lleva a cabo una revisión periódica del rendimiento de los socios?

## Criterios de evaluación



### Implementación alta

Si la mayoría de tus respuestas son afirmativas y has desarrollado acciones en la gestión con tus socios comerciales, puedes implementar tu programa para mejorar la relación con tus asociados de negocio y mejorar tu productividad y éxito empresarial.



### Implementación media

Si tienes un porcentaje medio de respuestas afirmativas y negativas, frente a la gestión de socios, seguramente has hecho una implementación inicial con efectividad limitada. Hay áreas de mejora que podrían fortalecer tu relación con tus socios comerciales.



### Implementación baja

Si el mayor porcentaje de respuestas negativas o en ningún momento has implementado una estrategia de gestión de socios es posible que se requieren acciones inmediatas para mejorar tus procesos con tus socios estratégicos de negocio.



La implementación de un **Programa de Gestión de Socios** no solo fortalecerá tus relaciones comerciales, sino que también impulsará el **crecimiento sostenible de tu empresa.**

**¡No esperes más!**

Toma acción y comienza a construir asociaciones estratégicas sólidas y duraderas, en **Echez somos expertos en la ejecución de proyectos con Socios comerciales**, agenda una cita hoy mismo con uno de nuestros consultores especializados.