

# OPTIMIZACIÓN DE USO DEL SOFTWARE CASO DE ÉXITO



## TESTIMONIO → HACEB



Haceb es una compañía colombiana con 79 años de experiencia en el mercado, dedicada a la fabricación de electrodomésticos. Nos caracteriza un modelo de excelencia que se fundamenta en tres pilares básicos: La innovación, la competitividad y el liderazgo.

En nuestro proceso de crecimiento y expansión, nos estábamos enfrentando a varios retos como compañía, específicamente desde el área de tecnología e información nos enfrentábamos a dos: Uno, certificar que nuestro licenciamiento en Microsoft era 100%, y dos, analizar nuestra estrategia de seguridad para ver qué tan vulnerables éramos a posibles ciberataques.

Desde el mismo momento en que en Echez Group comprendió los retos a los que nos enfrentábamos, comenzaron a trabajar con nosotros, en un análisis profundo, para asegurarnos el correcto licenciamiento de nuestra plataforma de software Microsoft y de ayudarnos a validar nuestra estrategia de prevención frente a ataques cibernéticos, validando que todas nuestras políticas estuvieran en correcta implementación y así prevenir cualquier ataque a futuro, el cual habría puesto en altísimo riesgo la estabilidad de nuestro negocio y la satisfacción de nuestros clientes.

En este proyecto se trabajó desde diferentes frentes trazando cuatro objetivos primordiales: El primero establecer una base sólida para la gestión de activos de TI, un segundo objetivo era definir el mejor camino para una migración a la nube de una manera segura. El tercero era establecer una base sólida para proteger los activos de TI y el cuarto objetivo era mitigar riesgos relacionados con elementos financieros y de seguridad, para contar con una infraestructura de TI más sólida, robusta y segura, que nos permitiera protegernos ante una eventual intrusión.

Después de ejecutado este proyecto, sentimos la tranquilidad de cumplir con las políticas de licenciamiento de Microsoft en su totalidad, desarrollamos un plan y políticas de prevención ante ataques cibernéticos y comenzamos nuestro proceso de transformación digital, lo que nos permite garantizar un servicio de calidad para nuestros clientes y empleados.

*Natalia Molina - Gerente de Tecnología e Información*

## RESEÑA DEL CLIENTE

Compañía colombiana de 79 años en el mercado, dedicada a la fabricación de electrodomésticos. Los caracteriza un modelo de excelencia que se fundamenta en tres pilares básicos: La innovación, la competitividad y el liderazgo.



## RETOS

Obtener la certificación al 100% sobre su licenciamiento y análisis de su estrategia de seguridad para determinar la vulnerabilidad de la compañía sobre posibles ciberataques.

## IMPACTO

Con la implementación de la solución de optimización de uso del software el cliente pudo:

- Mitigar los riesgos relacionados con elementos financieros y de seguridad mismos, teniendo una infraestructura de IT más sólida y con defensas frente a una eventual intrusión.

## SOLUCIONES

Gracias a la implementación de la solución la empresa logró:

- El cumplimiento al 100% con las políticas de licenciamiento de software.
- Implementar políticas frente a la prevención ante ataques cibernéticos de gran nivel.
- Establecer una base sólida para la gestión de activos TI.
- Preparar a la compañía para el proceso de migración de seguridad en la nube.

## RESULTADOS

El impacto positivo de la solución ejecutada en el cliente se demuestra en:



La implementación correcta del licenciamiento de software.



La validación en su estrategia de prevención frente a ataques cibernéticos.

